

Doradca Techniczno-handlowy (wejherowo)

Doradca Techniczno-Handlowy

FG Energy to firma, której celem jest kompleksowa obsługa klientów w zakresie sprzedaży i wykonania instalacji fotowoltaicznych dla klientów indywidualnych, biznesowego oraz gospodarstw. Jesteśmy prężnie działającą firmą w całym kraju. Posiadamy własne Call Center (ponad 700 osób). Wykonujemy ponad 500 instalacji miesięcznie z terminem realizacji 14 dni. Pracujemy na komponentach najwyższej klasy. Jednak nie stoimy w miejscu i cały czas rozszerzamy nasz obszar sprzedaży partnerskiej. W związku z powyższym chcielibyśmy zaprosić Państwa do współpracy. Twój zakres obowiązków: ☐ Tworzenie i podtrzymywanie dobrych relacji z klientami ☐ Sprzedaż instalacji fotowoltaicznych na powierzonym regionie ☐ Podpisywanie oraz przygotowywanie umów ☐ Kreowanie pozytywnego wizerunku spółki. Nasze wymagania: ☐ Zapał do pracy i nastawienie na sukces ☐ Umiejętność planowania i organizacji własnej pracy ☐ Komunikatywność i łatwość w nawiązywaniu kontaktów ☐ Czynne prawo jazdy kat. B. Oferujemy: ☐ Każdemu handlowcowi umawiamy 4 spotkania dziennie – brak elementu pozyskiwania klientów! ☐ Atrakcyjne wynagrodzenie: stała podstawa w przedziale 3 000 - 4 000 zł netto + premia (minimalna premia wynosi około 4 000 zł netto, średnio PH uzyskuje premię na poziomie 6 500 - 9 000 zł netto, natomiast najlepsi osiągają zarobki powyżej 20 000 zł netto) ☐ Niezbędne narzędzia pracy: samochód służbowy z kartą paliwową, telefon, tablet ☐ Szkolenia techniczne oraz sprzedażowe. Benefits: ☐ Spotkania integracyjne ☐ Służbowy telefon do użytku prywatnego ☐ Służbowy samochód do użytku prywatnego ☐ Inicjatywy dobroczynne. Prosimy wysłać CV na adres: rekrutacja@fgenergy.pl. Więcej informacji pod numerem telefonu: 790 220 587.

Date utworzenia: 19-08-2021