

Regionalny Kierownik Sprzedaży

woj. śląskie, łódzkie

FIRMA : * międzynarodowa * producent * nowoczesne urządzenia i systemy pomiarowo-odczytowe * rozwiązania z obszaru automatyki i rozdziału energii
OBSŁUGIWANY REGION: woj. śląskie i łódzkie BĘDZIESZ ODPOWIEDZIALNA/Y ZA: • sprzedaż nowoczesnych urządzeń do smart marketingu w wodociągach, spółdzielniach mieszkaniowych oraz hurtowniach • pozyskiwanie nowych klientów i opiekę nad istniejącymi • realizację wyznaczonych celów handlowych • udział w szkoleniach produktowych oraz targach branżowych • prowadzenie negocjacji handlowych i ustalanie warunków współpracy, cen produktów • wsparcie techniczne klientów OFERTE KIERUJEMY DO OSÓB, KTÓRE POSIADAJĄ: • wykształcenie średnie techniczne (mile widziane wyższe) • doświadczenie w sprzedaży produktów technicznych w branży wodnej, ciepłowniczej, instalacyjnej lub pokrewnej • prawo jazdy kat. B • gotowość do pracy w terenie GWARANTUJEMY : • stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę • atrakcyjne wynagrodzenie składające się z części stałej oraz premii • pakiet benefitów pozapłacowych oraz prywatną opiekę medyczną • niezbędne narzędzia do wykonywanej pracy: samochód, laptop, telefon • elastyczne godziny pracy

Date utworzenia: 17-06-2021