

Przedstawiciel Handlowy

<http://www.verdenenergia.pl>

Naszą misją jest sprawienie aby świat stał się bardziej zielony. Możemy uczestniczyć w tym na różne sposoby. Jednym z nich jest zapewnienie jak największej liczbie z nas dostępu do energii elektrycznej pozyskiwanej z czystych źródeł. Jeżeli ta idea jest C

Zakres obowiązków - Aktywna sprzedaż do Klientów biznesowych w swoim regionie - Doradztwo w zakresie wyboru najlepszych rozwiązań energetycznych - Budowanie portfolio Klientów oraz utrzymywanie relacji biznesowych Nasze wymagania: - Umiejętności prezentacji i posługiwania się językiem korzyści - Łatwość w nawiązywaniu kontaktów oraz bardzo dobrze rozwinięte kompetencje komunikacji - Świetna organizacja pracy i planowania zadań - Czynne prawo jazdy kat. B Nasza oferta: - Stabilną pracę w oparciu o umowę zlecenie, umowę o pracę, umowę B2B (trzymiesięczny okres próbny, a po nim możliwość pracy w oparciu o umowę o pracę) - Wynagrodzenie: podstawa + prowizja od sprzedaży (bez górnego limitu) - Konkurencyjne, innowacyjne produkty - Narzędzia do pracy: samochód do celów służbowych z kartą paliwową, laptop, telefon - Realny rozwój i możliwość realizacji ambicji

Date utworzenia: 03-11-2021